

程刚

汽车出海实战顾问

海外经营与团队建设

19年销售与经营管理经验。历经渠道拓展、汽车金融、国家市场经营与跨国团队建设，结合一线实践提供培训、咨询与项目支持。

合肥工业大学本科 | 英语可作为工作语言



约600 至 1,650

马来西亚汽车品牌月销量

约10个月内重建销售体系、
优化经销商政策与培训。

8个月 / 100家

海外业务从零搭建

搭建团队与运营体系，
实现约100家客户签约。

星睿认证讲师

梅赛德斯-奔驰汽车金融

课程开发、系统授课，
入职与进阶培训经验。

可以带入合作的经验与能力

海外公司与团队从0到1

组织与岗位设计、招聘、管理制度、销售流程；
海外用人法规在日常管理中的应用。

海外市场与经销商经营

渠道开发、经销商政策、市场规划，
销售目标拆解、经营复盘与改善。

汽车行业培训与课程开发

结合经销商与海外团队需求，
把一线业务经验转化为课程和执行方法。

跨文化管理与总部协同

中外团队沟通、汇报与执行机制，
协调总部要求与当地业务实际。

汽车服务业务海外拓展

培训、新媒体与经销商服务的本地化适配，
以及海外业务与项目支持。

市场实践：马来西亚、新加坡、越南、菲律宾、澳洲

欢迎交流合作

出海咨询、海外团队培训、经营方案、课程开发及项目支持。
欢迎结合您的客户需求与业务方向，共同探讨合作机会。

手机：185 0551 7779

邮箱：chenggang1106@126.com



扫码了解更多

经历与成果按本人介绍整理；客户签约数量为初期商业化成果。